

“Innovazione e informazione” sono queste le due parole chiave che caratterizzano l’attività di Battini Agri e che si “respirano” non appena si entra nella nuova sede aziendale, ariosa, colorata, efficiente, originale e pronta, al momento della nostra visita, a ospitare un evento sociale, avvenimento piuttosto eccezionale in ambito agricolo. Ma facciamo un passo indietro. Battini Agri è rivenditore autorizzato di attrezzature agricole dei migliori marchi e leader nell’ambito del ricambio e della componentistica del settore. Si tratta di un’impresa storica, come ci racconta Sandro Battini, eclettico titolare: “Battini Agri è stata fondata da mio padre Giuseppe nel 1965. Ai tempi, l’attività principale era la produzione e commercializzazione di ricambi per macchine e attrezzature agricole, con annessa officina per la realizzazione di particolari meccanici. In seguito, l’attività si estese alla costruzione di erpici rotanti e coltivatori, rimanendo però il ricambio agricolo il core business per molto tempo”. Risale alla metà degli anni Ottanta l’ingresso in azienda di Sandro Battini, che nel 1992 acquista il primo deposito di 500 metri quadrati, e nel 1997 investe ulteriormente costruendo un nuovo capannone di 1.600 mq, portando Battini Agri a diventare la seconda azienda in Italia specializzata nel ricambio agricolo originale e non. “La svolta tuttavia avviene negli anni Duemila, quando nasce l’idea di specializzarsi anche nelle attrezzature agricole come trattori e mietitrebbie, non limitandosi esclusivamente all’after sale”, spiega il titolare. Un anno importante è il 2003, quando Sandro Battini incontra l’attuale amministratore delegato di Kverneland Group Italia, membro di Kverneland Group Asa, società leader mondiale nello sviluppo, produzione e distribuzione di attrezzature per l’agricoltura. Si tratta di un gruppo la cui offerta è vastissima e comprende attrezzature per la lavorazione del terreno, semina tradizionale e conservativa, concimazione, diserbo, raccolta ed allevamento. “Kverneland è il secondo marchio mondiale del comparto. Ero molto interessato alla distribuzione dei loro ricambi, ma in segui-



Sandro Battini

# Il trend setter delle macchine agricole



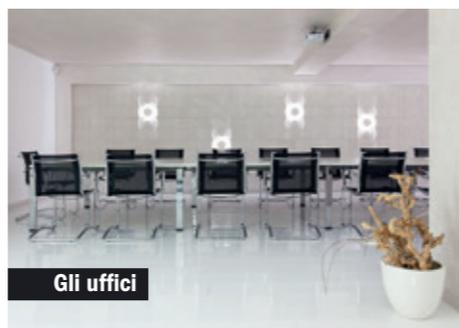
*Una comunicazione lungimirante e rivoluzionaria per il settore*

to, essendosi venuto a creare un ottimo rapporto, mi sono proposto anche per la vendita di attrezzatura”. Da gennaio 2005 la società mantovana diviene l’unica divisione ricambi in Italia nonché concessionaria di macchinari per l’area del mantovano, bresciano, veronese e cremonese del gruppo norvegese nel Bel Paese. “Battini Agri distribuisce prodotti di fascia alta. Considerando che il settore agricolo ha vissuto una decrescita nell’ultimo lustro, sono sopravvissute solo aziende di un certo livello, quelle che hanno puntato innanzitutto all’innovazione. Kverneland è leader mondiale nell’elettronica applicata alle macchine agricole. Con il concetto di Isobus i macchinari dialogano tra loro, si tratta di una sorta di domotica applicata alle attrezzature agricole” chiarisce Battini. E l’elevato livello d’innovazione nelle macchine agricole è senz’altro un fattore che può spingere molti giovani imprenditori a dedicarsi a questo settore. Secondo Battini le imprese vincenti sono anche quelle che hanno puntato all’informazione sul prodotto. “Con la nostra vocazione alla comunicazione abbiamo inaugurato un’era nuova in questo comparto, incrementando del doppio il livello di percezione delle novità tra gli addetti ai lavori”, afferma Battini. Si parla addirittura di televisione. “Sono riprese lo scorso primo febbraio le nuove puntate di Battini Agri Informa, il nostro programma televisivo dedicato ad agricoltura e tecnologia, in onda ogni domenica su TeleMantova, Brescia.Tv e

Telenuovo Verona. Nella prima puntata del 2015 si è fatto un accenno all’anno appena trascorso e ai nuovi progetti di Battini Agri, che comprendono gli innovativi laboratori agronomici partiti alla fine dello scorso anno”. E al termine della puntata Battini Agri ha invitato i telespettatori al “Time to party” 2015 dello scorso 14 febbraio, una festa per l’ampliamento della sede di Castiglione delle Stiviere, che ora si estende su oltre 20.000 mq di cui 10.000 mq coperti. A partire da settembre 2015, la copertura televisiva di “Battini Agri Informa” comprenderà l’intera Lombardia e l’Emilia Romagna. Grande è l’attenzione dedicata alle consegne dei prodotti: per ogni consegna al cliente viene organizzato un servizio. “Vince chi vende 20 macchine a un solo cliente fidelizzato, non 50 macchine a 50 clienti diversi. È questa la mentalità che vorrei diffondere: chi acquista da noi deve essere fiero di possedere un macchinario Kverneland, avanzato e supertecnologico”. Seguendo questa strategia, Battini Agri ha registrato una crescita annua del 20%. “Considerando che la nuova politica agricola comune (PAC) mira a preservare la tutela ambientale e prevede il 30% d’incentivi in meno rispetto al passato, il settore agricolo dovrà fare innovazione prestando attenzione alla sostenibilità per evitare sprechi di concimi, fertilizzanti. A questo fine occorre acquistare macchinari evoluti, con un’elettronica applicata all’avanguardia. E noi siamo a disposizione”, conclude Sandro Battini.



La sede



Gli uffici



Lo showroom